# Francisco Delgado L.

Adm. de Empresas / Tecnología



### Contacto



0961 612133



franciscodelgalop@gmail.com



Pacheco 6591 casi RI18 Pitiantuta



1.960.428 fecha nac.: 24/12/1979

## Sobre mi

Profesional con más de 20 años de experiencia en desarrollo comercial, gestión inmobiliaria y transformación digital. Experto en implementación de CRM, analítica de datos y capacitación tecnológica, con trayectoria en empresas multinacionales (3M, Yguazú Cementos) y líderes del sector inmobiliario (Infocasas, Keller Williams).

## **Idiomas**

Español: Nativo

Inglés: Avanzado

• Francés: Intermedio

· Guaraní: Intermedio

## Educación

Licenciado en Administración de Empresas Universidad Católica de Asunción

1999 - 2003

Didáctica Superior Universitaria Universidad Nacional de Asunción

2007

Certificación en Data Analytics (Google/Coursera)

Curso certificado on-line

2022 - 2023

Certificación en Data Science (IBM/Coursera)

Curso certificado on-line

2023

Full Stack Development (IBM), Cloud Architecture (AWS)

Curso certificado on-line

2023

# **Experiencia Profesional**

Regional Tech Trainer IT & Agente Inmobiliario

Keller Williams Paraguay

Febrero 2024 – Actualidad

- Entrenamiento y adopción de herramientas tecnológicas (CRM, plataformas de gestión de leads) para más de 50 agentes inmobiliarios.
- Miembro de KW Worldwide Regional Teach Leaders, aportando en la estrategia de transformación digital regional.
- Gestión y cierre de operaciones de compraventa de inmuebles residenciales y comerciales.

#### Consultor & Administrador

Dibbler (Paraguay – EE.UU.)

Septiembre 2021 – Marzo 2023

- Consultoría en ventas y marketing digital para empresas en
- Desarrollo de reportes de gestión y dashboards en Power BI para toma de decisiones.
- Administración integral de operaciones de la filial en Paraguay

#### Agente de Bienes Raíces

FD Inmuebles

Agosto 2018 – Agosto 2021

- Intermediación en compraventa y alquiler de propiedades urbanas y rurales para clientes locales e internacionales.
- Producción y coordinación de eventos corporativos y sociales .

#### Jefe Inmobiliaria

Grupo Timbo

Febrero 2017 – Julio 2018

- Administración de cartera de terrenos e inmuebles a nivel país.
- Asesoría en proyectos arquitectónicos para optimizar el uso de activos inmobiliarios ociosos

## Habilidades

- Gestión Comercial & Desarrollo de Negocios
- Transformación Digital & CRM
- Data Analytics & Business
   Intelligence (Power BI, Tableau,
   SQL, Python, Excel)
- Liderazgo, trabajo en equipo y comunicación asertiva
- Estrategia de ventas B2B/B2C

# Experiencia Profesional (continuación)

#### Jefe Comercial

Infocasas Paraguay – FD Inmuebles Octubre 2015 – Febrero 2017

- Apertura de la operación en Paraguay de Infocasas, liderando la estrategia de entrada al mercado.
- Desarrollo de relaciones comerciales con inmobiliarias, constructoras y desarrolladoras.
- Implementación de campañas publicitarias que lograron un +30% de visibilidad de marca en el primer año.

#### Supervisor Comercial

Yguazú Cementos

Julio 2014 – Septiembre 2015

- Captación de nuevos clientes B2B en el sector construcción, incrementando ventas en zona centro-sur del país.
- Desarrollo de investigación de mercado nacional para expansión comercial.

#### Coordinador de Negocios

3M Paraguay (subsidiaria)

Mayo 2005 - Mayo 2014

- Entrenamiento y desarrollo de equipos de ventas a nivel nacional.
- Manejo de cuentas clave y apertura de distribuidores estratégicos en todo el país.
- Implementación de planes de marketing y ventas, logrando crecimiento sostenido en participación de mercado.